



Horaires :

14 heures soit 2 jours
8h30 - 12h30 / 13h30 - 16h30



Prochaine date :

10 & 11 octobre 2024



Lieu :

- Présentiel : Schoelcher Martinique
- Distantiel



Nombres de places :

12 maximum en présentiel



Public cible :

- Directeurs et responsables des ressources humaines,
- Managers et cadres dirigeants, membres des équipes de relations sociales.



Prérequis :

Aucun prérequis



Tarifs :

1950 € NET

Avantage : Un petit déjeuner, déjeuner et les cafés vous sont offerts.



Chiffres clés :

Taux de satisfaction :
4 / 5

Qualités de la formation :

Taux d'obtention :
EN COURS D'ANALYSE



Financements éligibles :

Plusieurs modes de financement vous permettent d'accéder à nos formations en tant que salarié via l'OPCO de votre entreprise, en tant que chef d'entreprise ou indépendant. Pour en savoir plus, contactez nous.

FORMATION@MCHDOM.COM



Accessibilité locaux :

Locaux adaptée aux PMR ainsi que nos formations.

Contactez nous pour plus d'informations

REUSSIR LES NEGOCIATIONS ANNUELLES OBLIGATOIRES



COMPETENCES :

- Acquérir les techniques pour animer et conduire les négociations de manière structurée et productive.
- Développer des stratégies de négociation adaptées à chaque situation pour atteindre des accords mutuellement bénéfiques.
- Apprendre à anticiper, gérer et résoudre les conflits ou blocages potentiels lors des négociations.
- Promouvoir un climat de dialogue constructif et de coopération entre les parties.



OBJECTIFS PEDAGOGIQUES:

- Comprendre et maîtriser le cadre juridique des négociations annuelles obligatoires.
- Préparer minutieusement la négociation salariale.
- Mener des négociations réussies sur tous les thèmes obligatoires
- Conduire les négociations de manière efficace.



TRAVAUX ET EVALUATION:

- Tests d'évaluation et de progression
- Echanges avec le formateur
- Evaluation finale



MODALITES PEDAGOGIQUES:

- Formation accessible en présentielle et classe distancielle
- Méthodes pédagogiques : Apports théoriques et pratiques
- Outils pédagogiques : Etudes de cas, exercices pratiques
- Supports pédagogiques



MODALITES ET DELAIS D'ACCES:

- L'accès à nos formations peut être initié, soit par l'employeur, soit à l'initiative du salarié avec l'accord de ce dernier. Nos formations sont accessibles selon les modalités ci-dessous :
 - En inter-entreprises, c'est-à-dire en groupes d'apprenants provenant de différentes entreprises
 - En intra-entreprise, c'est-à-dire en groupes d'apprenants de la même entreprise
- 2 jours après inscription.



SANCTIONS VISEE

- Cette formation est non certifiante, toutefois, elle entre dans le champ du Code(s) NSF : 315t - Ressources humaines, gestion du personnel, gestion de l'emploi et Formacode(s) : 33039 - Négociation sociales



SUITE DE PARCOURS

- Sécuriser les ruptures de contrat de travail
- Fondamentaux droit du travail
- Réussir ses entretiens de recrutement
- Piloter le plan de développement de compétences



PROGRAMME PEDAGOGIQUE:

- Préparation et cadre légal des NAO
- Les thématiques des NAO
- Préparation des NAO
- Conduite des négociations
- Gestion des relations sociales
- Cas pratiques et simulations
- Conclusion des NAO et suivi des accords

NOS COORDONNEES

**FORMATION@
MCHDOM.COM**

**0696 24 76 75
0696 60 63 19**

WWW.HELLAPAYE.COM



**RESIDENCE
LEBEAUPRE RTE
DE POINTE JAHAM
-97233
SCHOELCHER**

Qualiopi
processus certifié

REPUBLIQUE FRANÇAISE